

Multi-Vlaai: vertrouwde kwaliteit op nieuw adres

Door Jolanda van Luinen

ALPHEN – Door veel mensen werd de afgelopen zomerperiode benut om het een paar weken wat rustiger aan te doen. Dat gold echter niet voor André en Jessica van Hilst, eigenaren van de Multi-Vlaai in Alphen. Na zeven jaar dagverse Limburgse vlaaien te hebben verkocht vanuit het pand aan de Hoofdstaat 70, zijn zij in de maand augustus druk geweest met het opknappen van hun nieuwe winkel: schuin tegenover, op nummer 89.

Net zoals André van Hilst alleen met verse producten werkt, zo loopt hij ook op andere gebieden niet achter de feiten aan. „In verband met de stadsherijking, zouden we sowieso over een jaar moeten verhuizen. Dus toen dit pand leeg kwam, hebben wij onze kans gegrepen. Qua oppervlakte is het groter dan onze vorige winkel, zodat we er meer zitjes, een leestafel en een grotere koelcel in kwijt kunnen. Het zicht op de Rijn vinden wij ook een pluspunt.” De uitbreiding komt de ondernemer goed van pas. „Naast een ruime keus in Leonidas bonbons, kunnen klanten bij ons kiezen uit 45 vlaaien – hele of halve – variërend van ‘gewone’, tot kinder- en feestvlaaien en dieet- en suikerarme exemplaren. Op hoogtijdagen, zoals met moederdag, kunnen we extra koelruimte altijd goed gebruiken. Maar ook op andere dagen is het prettig om geen ‘nee’ te hoeven verkopen wanneer particulieren en bedrijven uit de wijde omgeving willen bestellen. Of



als winkelend publiek hier wil aanschuiven voor onze verwenkoffie, thee of fris, met een punt van hun favoriete vlaai. Met zo'n breed assortiment kan het nog lastig kiezen zijn, merk ik wel eens. Onze Vlaai van de Week – net zo vers voor een lagere prijs – biedt in die gevallen vaak uitkomst.”



Multi-Vlaai is sinds kort te vinden aan de Hoofdstaat 89. Voor meer informatie en bestellingen kan gebeld worden naar 0172-479262. Bestellen kan ook online via www.multivlaai.nl.

Clean Runner: de stomerij aan huis

Door Jolanda van Luinen

REGIO – Een stomerij die bij particulieren en bedrijven aan huis komt. Dat is wat Ilham Persoons miste toen zij en haar man op zoek gingen naar een servicegerichte stomerij voor de bedrijfskleding en het linnengoed van hun horecabedrijf. „Daarbij bleek dat voor kleinere bedrijven en particulieren vaak niet de moeite wordt genomen hun bedrijfskleding of textiel te halen en brengen. Daarom heb ik anderhalf jaar geleden zelf maar zo'n stomerij opgestart: Clean Runner.”

Bij de oprichting van Clean Runner ging Ilham niet over een nacht ijs. „Ik ben op onderzoek gegaan en heb me uiteindelijk aangesloten bij een coöperatieve stomerij die aan alle eisen voldeed – inmiddels al 35 jaar – op het gebied van diploma's, topapparatuur en milieueisen. Daardoor zijn we de enige in de regio die is aangesloten bij de Netex kwaliteitgarantie. Om het onze klanten nog makkelijker te maken, hebben we ons ook aangesloten bij een aantal ateliers, zodat wij naast het stomen allerlei reparaties kunnen uitvoeren op kleding. De tijd dat je voor reinigen en reparaties even snel in je pauze naar de stomerij ging, is dus voorbij. Net zoals het zelf sjouwen met zware en onhandige dekbedden, vloerkleden en gordijnen. In overleg komen wij 's ochtends, 's middags of 's avonds langs. Wij vinden het belangrijk om eerlijke prijzen te hanteren. Dus reinigen wij bruidsjurken al vanaf 45,50 euro en – als serviceproduct – reinigen, stomen en strijken



wij drie overhemden voor 6,95 euro. In de afgelopen anderhalf jaar is Clean Runner uitgegroeid tot een zeer succesvol bedrijf dat in de hele regio actief is. Wij onderscheiden ons door service en kwaliteit. Zo wordt bij het stomen textiel altijd verstevigd en waterafstotend gemaakt.”



Clean Runner is van maandag tot en met vrijdag bereikbaar van 9.00 tot 21.00 uur via 0172-501539. Voor meer informatie kan ook gekeken worden op www.cleanrunner.nl.

BIG

BUSINESS

Good Looking voor een natuurlijk jonge uitstraling

Door Jolanda van Luinen

AARLANDERVEEN – Oud worden willen de meesten van ons wel, er oud uitzien niet. Voor hen – vrouwen én mannen – heeft Monique van der Werf, eigenaresse van beauty studio & Anti-ageing instituut Good Looking, vernieuwende anti-ageing behandelmethoden, die zonder spuiten en snijden de huid jonger en strakker maken. „Voor een langere werking zijn deze, eventueel in combinatie met elkaar, als kuur te volgen, maar een eenmalige behandeling geeft ook al resultaat. Perfect wanneer je gaat trouwen of een belangrijke presentatie moet geven.”

Omdat elke huid weer anders is, gaat Monique zorgvuldig te werk. „Om te weten te komen wat iemands huid precies nodig heeft, wordt eerst met UV- en wit licht een multi-analyse gemaakt. Op deze foto's is te zien waar rimpels aan het ontstaan zijn en waar de huid beschadigd is door de zon. Daarnaast meten sensoren de elasticiteit en het vet- en vochtgehalte van de huid. Wanneer ik dat weet, kan ik een behandelplan opstellen. De ene klant is bijvoorbeeld gebaat bij een behandeling met de koude laser, een andere bij de quatrolite kleurentherapie. Koude laser wordt in de fysiotherapie al jaren gebruikt; in de VIP Pascaud instituten sinds kort om de huid te verstevigen en te liften, bijvoorbeeld die van de kaaklijn of bovenarmen. Het resultaat van een kuur, houdt maar liefst twee tot drie jaar aan. De quatrolite



kleurentherapie werkt met infrarood licht en de kleuren rood, groen en blauw. Elk daarvan heeft zijn eigen positieve eigenschappen op de huid. In het ziekenhuis wordt met deze methode huidziekten behandeld. Beide methodes zijn volkomen pijnloos en veilig.”



Voor een demonstratie en gratis huidanalyse en/of proefbehandeling van bovengenoemde huidverbeteringstechnieken kan op zaterdag 29 september tussen 11.00 en 15.00 uur vrijblijvend binnengelopen worden bij Good Looking, Maarten Bogaardhof 26, Aarlanderveen. Voor meer informatie kan gebeld worden naar 0172-477847 of 06-12278069, of gekeken worden op www.goodlooking.nl.

3 maanden verkoopgarantie en slechts 1% courtage

ALPHEN - Nadat De Wekker Makelaardij precies een jaar geleden actief in Alphen aan den Rijn is gestart, opende De Wekker Makelaardij 1 september jl. aan de Evenaar 140 haar twaalfde filiaal. Het succes van De Wekker Makelaardij is te danken aan de prestatiecourtage en drie maanden verkoopgarantie. Slechts 1% courtage en ook nog een persoonlijke begeleiding klinkt bijna als een onmogelijke combinatie op de huizenmarkt. Marco van der Wilt, makelaar taxateur in o.g. is echter resoluut en gedreven en klaar om veel mensen met het 'wekker-concept' wakker te schudden. Een 'doe maar normaal, dan doe je al gek genoeg'-ondernemer die veel waarde hecht aan een plezierig klantcontact en zijn klanten gedreven met raad en daad bijstaat.

Courtage gekoppeld aan prestaties
Ondernemer Marco van der Wilt ziet het bijna als een missie om huizenverkopers een fair product aan te bieden. „Onze formule onderscheidt zich door de nadruk op onze prestaties en de daaraan gekoppelde courtage. We weten uit ervaring dat het merendeel van de huizen binnen drie maanden kan worden verkocht. We gaan dan ook zo ver dat we garanderen woningen binnen drie maanden te verkopen. Voor slechts 1% courtage! En mocht dat niet lukken, dan wordt de courtage elke maand dat de woning lan-



ger te koop staat nog eens met 10% verlaagd. Als wij niet presteren, dan betaalt de klant dus ook niet. En mocht de klant op enig moment niet tevreden zijn over onze dienstverlening, dan kan deze kosteloos beëindigd worden. Duidelijker en klantvriendelijker kan het toch niet? Laat het team van de Wekker Makelaardij bewijzen, dat ook uw woning binnen drie maanden verkocht kan worden. Maak vandaag nog een afspraak voor een, uiteraard vrijblijvend en gratis, waardebeoordeling van uw woning.



U vindt ons op de Evenaar 140, Alphen aan den Rijn. Tel: 0172-416353. Of kijk voor meer info op www.dewekkermakelaardij.nl.